



## BTS Commerce international



### Objectifs

- Développer la relation commerciale dans un environnement interculturel
- Mettre en œuvre des opérations internationales
- Participer au développement commercial international



### Contenu de la formation

- Exploitation des données clients/fournisseurs
- Gestion de la relation commerciale internationale
- Échanges en français et en anglais dans des contextes interculturels
- Coordination des services
- Animation d'un réseau professionnel
- Organisation, contrôle et suivi de la réalisation d'un contrat international
- Évaluation des conséquences des choix opérés
- Mesure des risques, gestion de leur couverture, gestion des sinistres et litiges
- Contrôle et suivi des processus et de la chaîne documentaire
- Évaluation des prestations de service et des offres fournisseurs
- Proposition de pistes d'amélioration de la gestion des opérations
- Conception et analyse des tableaux de bord de suivi de la gestion des opérations
- Veille sur l'environnement global de l'entreprise
- Analyse et synthèse des informations sur un marché cible
- Recensement et identification des modalités de déploiement sur un marché cible
- Mise en œuvre des démarches d'adaptation liées au développement international de l'entreprise
- Prospection commerciale

Type d'action  
Apprentissage

#### Lieu de formation

Lycée général et  
technologique Pierre  
Brossolette  
1 esplanade Agnès Varda  
69100  
VILLEURBANNE

#### Date de session

Du 02/09/2024 au 10/07/2026

FORMATION  
EN  
ALTERNANCE

## Chiffres clés

[Consulter nos Indicateurs\(réussite, satisfaction, etc.\)](#)



## Les points forts de la formation

Complémentarité avec la voie scolaire



## Organisation

**Rythme de la formation :** temps partiel

**Durée indicative :** 2 ans

**Durée totale en heures :** 3214 heures

**Nombre d'heures en centre :** 1350 heures

**Nombre d'heures en entreprise :** 1864 heures

**Effectif mini/maxi :** 12 - 16

**Modalités d'enseignement :** formation mixte

**Modalités d'entrée et de sortie :** entrées/sorties à dates fixes



## Modalités pédagogiques

**Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation :** Contrôle en cours de formation, évaluations tout au long de la formation



## Accès

**Publics visés :** tout public

**Niveau d'entrée :** sans niveau d'accès

**Prérequis :** Être titulaire d'un niveau 4

**Modalités d'accès :** admission après entretien , admission sur dossier

**Délais d'accès :** Admission sur entretien et sur dossier

**Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap :** Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



## Financement

**Tarif global indicatif :** 15120 € TTC

**Financements possibles :** Prise en charge des frais de formation et de rémunération dans le cadre du contrat d'apprentissage

**Modalités de financement :** contrat d'apprentissage , le prix de cette formation est déterminé en fonction du parcours de formation

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



## Nos labels



<b>Niveau de sortie</b> niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	<b>Spécialités de formation NSF</b> 312 Commerce, vente	<b>Code RNCP/RS</b> RNCP35800	<b>Nom du certificateur</b> Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche	<b>Date certification</b> 22/07/2021	<b>Accessible par la VAE</b> Oui	<b>Mise à jour</b> 27/07/2024
					<b>Formation certifiante</b> Oui	



## Contact Formation

GRETA CFA Lyon Métropole  
41 rue Antoine Lumière  
69008 LYON  
04 78 78 84 84  
[contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr](mailto:contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr)



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lyon-metropole>