

# BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option B - Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale



## Objectifs :

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client
- Prospecter des clients potentiels et valoriser l'offre commerciale



## Contenu de la formation :

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

### NIVEAU DE SORTIE

Niveau 4 (Bac général ,  
technologique ou professionnel)

### SPÉCIALITÉS DE FORMATION (NSF)

312 Commerce, vente

### CODE RNCP/RS

RNCP32259

### NOM DU CERTIFICATEUR

Ministère de l'Éducation nationale  
et de la Jeunesse

### DATE D'ENREGISTREMENT DE LA CERTIFICATION

19/12/2023

### ACCESSIBLE PAR LA VAE

Oui

### FORMATION CERTIFIANTE

Oui

Dernière mise à jour  
29/05/2024

## Informations pratiques

Type d'action	Lieu de formation	Date de sessions	Chiffres clés	Contact siège
Formation continue	Lycée polyvalent Arbez Carme - Lycée des métiers de la plasturgie et des outillages 1 rue PIERRE ET MARIE CURIE 01100 BELLIGNAT	Du 02/09/2024 Au 31/07/2026		GRETA CFA L'Ain 1 rue de Crouy 01011 BOURG EN BRESSE 04 74 32 15 90 greta.ain@ac-lyon.fr



### Organisation

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 1

Modalités d'enseignement : Formation continue

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a



### Modalités pédagogiques

Formation certifiante : Oui

Type d'action : Formation continue

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation et examen en fin de formatin



### Accès

Publics visés : Tout public

Niveau d'entrée : Non communiqué

Prérequis : n/a

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien



### Financement

Modalités de financement : Contrat de professionnalisation , Pro-A , , Projet de transition professionnelle

[Nos Conditions Générales de Vente](#)