

Titre professionnel Assistant commercial



Objectifs

- Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain
- Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise



Contenu de la formation

- Administration des ventes
- Suivi des opérations de la supply chain
- Suivi de la relation clientèle en français et en anglais
- Prévention et gestion des impayés
- Conception et publication des supports de communication commerciale
- Conception et actualisation des tableaux de bord commerciaux
- Organisation d'une action commerciale
- Réalisation de l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais

Type d'action

Formation continue

Lieu de formation

Lycée polyvalent Arbez
Carme - Lycée des métiers de
la plasturgie et des outillages
1 rue PIERRE ET MARIE CURIE
01100
BELLIGNAT

Date de session

Du 09/10/2023 au 10/07/2024

Du 09/10/2023 au 10/07/2024

Chiffres clés

68 % 79 % 67 %

de réussite de satisfaction d'insertion à 6 mois



Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 840

Durée totale en heures : 1050 heures

Nombre d'heures en centre : 840 heures

Nombre d'heures en entreprise : 210 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 1

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a



Modalités pédagogiques

Matériel et moyens utilisés : E-Learning

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Une mise en situation professionnelle ou une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, un dossier professionnel dans lequel le candidat a consigné les preuves de sa pratique professionnelle,



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : sans niveau d'accès

Prérequis : avoir un diplôme de niveau 4 ou une expérience en Assistanat de 2 à 3 ans
• Bonne maîtrise de l'outil informatique • Aisance dans la communication écrite et orale, qualités relationnelles • Qualités d'analyse, rigueur, méthode

Modalités d'accès : admission après test , admission sur dossier

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien • Accompagnement dans la recherche d'entreprises • Condition d'ouverture de la formation

Eligible au CPF : oui

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



Financement

Tarif global indicatif : Selon cas € TTC

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Financiers



Métiers visés

m1701 : administration des ventes
m1705 : marketing
d1401 : assistanat commercial



Nos labels



Niveau de sortie niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP35031	Nom du certificateur Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion	Date certification 06/11/2020	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/07/2024
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>