RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté
Égalité
Fraternité

greta CFA RHÔNE
RÉGION ACADÉMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

TP Assistant commercial



Objectifs

- Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain
- Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise

Contenu de la formation

• Administration des ventes
• Suivi des opérations de la supply chain
• Suivi de la relation clientèle en français et en anglais
• Prévention et gestion des impayés
• Conception et publication des supports de communication commerciale
• Conception et actualisation des tableaux de bord commerciaux
• Organisation d'une action commerciale
• Réalisation de l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais

Lien vers les Blocs de compétences (fiche RNCP)

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée polyvalent Louis Armand
507 avenue DU BEAUJOLAIS
69651
VILLEFRANCHE SUR SAONE CEDEX

Date de session
Du 15/03/2025 au 15/11/2025
Du 02/11/2026 au 19/05/2027

Chiffres clés 2025

Pas de session sur l'année précédente, aucun chiffre disponible

Les points forts de la formation

Des formateurs experts métier avec une solide expérience en entreprise.
Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels.
Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine , temps plein

Durée indicative : Durée donnée à titre indicatif, adaptée selon parcours individuel

Durée totale en heures : 910 heures

Nombre d'heures en centre : 700 heures

Nombre d'heures en entreprise : 210 heures

Effectif mini/maxi : 10 - 15

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : Formation en centre complétée de périodes de stage

Modalités pédagogiques

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation.
L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves.
A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Méthodes pédagogiques : Formation en alternance - Parcours personnalisé - Cours collectifs

Matériel et moyens utilisés : Salle d'ordinateurs dédiée

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Mise en situation professionnelle - Présentation d'un projet réalisé en amont de la session, un projet professionnel dans lequel le candidat a consigné les preuves de sa pratique professionnelle. Ces évaluations permettent la validation de la certification complète ou d'un ou plusieurs blocs de compétences ou CCP (Certificat de Compétences Professionnelles).

Possibilité de valider des blocs de compétences : oui

Métiers visés

d1401 : assistanat commercial

Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)

Prérequis : Avoir un diplôme de Niveau 4 ou une expérience en Assistanat de 2 à 3 ans - Bonne maîtrise de l'outil informatique - Aisance dans la communication écrite et orale, qualités relationnelles - Qualités d'analyse, rigueur, méthode

Modalités d'accès : admission après entretien , admission après test , admission sur dossier

Délais d'accès : Candidature possible 6 mois avant le début de formation, sous réserve de place disponible.

Eligible au CPF : Non

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: Les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

Financement

Tarif global indicatif : 9800 € TTC

Modalités de financement : formation financée par France Travail sous réserve d'éligibilité, individuel payant, mon compte formation, projet de transition professionnelle

Nos Conditions Générales de Vente

Nos Labels et Partenaires

Poursuite de parcours

Licence professionnelle Commerce et Distribution - Licence professionnelle Marketing - Licence professionnelle Gestion de la relation Client - Titres professionnels Responsable développement commercial, Chargé d'affaires, Responsable marketing opérationnel

Niveau de sortie	Code RNCP/RS	Nom du certificateur	Date certification	Accessible par la VAE	Mise à jour
niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	RNCP41254	Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion	03/09/2025	Oui	23/11/2026
				Formation certifiante : Oui	

Contact Formation

GRETA CFA Rhône
507 Avenue du Beaujolais
69651 VILLEFRANCHE SUR SAONE 69651
04 74 02 30 16
greta.rhone@ac-lyon.fr

Madame COTTINET Irène
Conseiller(ère) en formation continue
irene.cottinet@ac-lyon.fr

https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-rhone