

# Titre professionnel Conseiller commercial



## Objectifs

- Prospecter un secteur de vente
- Vendre en face à face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers



## Contenu de la formation

- Veille professionnelle et commerciale
- Plan d'actions commerciales et organisation de l'activité
- Prospection à distance
- Prospection physique avec ou sans rendez-vous
- Analyse des performances commerciales et rédaction de compte-rendu
- Représentation de l'entreprise et valorisation de son image
- Conduite d'un entretien de vente de produits et de services référencés aux entreprises et aux particuliers
- Gestion du suivi des ventes
- Fidélisation du portefeuille clients

### Type d'action

Formation continue

### Lieu de formation

Lycée professionnel Jean  
Lurçat - Lycée des métiers des  
services aux personnes et aux  
entreprises  
4 rue LUDOVIC ARRACHART  
69008  
LYON

### Date de session

Du 02/10/2023 au 09/04/2024

## Chiffres clés

[Consulter nos Indicateurs\(réussite, satisfaction, etc.\)](#)



## Les points forts de la formation

Plateaux techniques

Informations complémentaires sur le certificateur :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/37717/>



## Organisation

**Rythme de la formation :** temps partiel

**Durée indicative :** 7 mois

**Durée totale en heures :** 871 heures

**Nombre d'heures en centre :** 731 heures

**Nombre d'heures en entreprise :** 140 heures

**Effectif mini/maxi :** 6 - 16

**Modalités d'enseignement :** formation mixte

**Modalités d'entrée et de sortie :** entrées/sorties à dates fixes



## Modalités pédagogiques

**Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation :** Livrets des ECF, dossier professionnel, épreuves de certifications du titre professionnel



## Accès

**Publics visés :** demandeur d'emploi

**Niveau d'entrée :** sans niveau d'accès

**Prérequis :** Maîtrise correcte à l'écrit et à l'oral du français

**Modalités d'accès :** admission après test

**Délais d'accès :** Admission sur entretien et sur test

**Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap :** Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



## Financement

**Prix horaire indicatif :** 16 €/h TTC

**Tarif global indicatif :** 11696 € TTC

**Financements possibles :** Prise en charge des frais de formation et de rémunération possibles (nous consulter)

**Modalités de financement :** développement de compétences – OPCO , formation financée par la Région sous réserve d'éligibilité , , formation financée par Pôle Emploi sous réserve d'éligibilité , , individuel payant , , le prix de cette formation est déterminé en fonction du parcours de formation , , projet de transition professionnelle

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



## Nos labels



<b>Niveau de sortie</b> niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	<b>Spécialités de formation</b> NSF 312 Commerce, vente	<b>Code RNCP/RS</b> RNCP31005	<b>Nom du certificateur</b> Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion	<b>Date certification</b> 11/07/2023	<b>Accessible par la VAE</b> Oui	<b>Mise à jour</b> 27/07/2024
					<b>Formation certifiante</b> Oui	



## Contact Formation

GRETA CFA Lyon Métropole  
41 rue Antoine Lumière  
69008 LYON  
04 78 78 84 84  
[contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr](mailto:contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr)



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lyon-metropole>