



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

Greta CFA

LYON MÉTROPOLE
RÉGION ACADEMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

Greta CFA

LOIRE
RÉGION ACADEMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

Greta CFA

RHÔNE
RÉGION ACADEMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

Greta CFA

RHÔNE
RÉGION ACADEMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

Greta CFA

LOIRE
RÉGION ACADEMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente
Option A Animation et gestion de l'espace
commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée professionnel Les
Canuts - Lycée des métiers de
l'électrotechnique - Lycée des
métiers de la vente
2 rue HO CHI MINH
69120
VAULX EN VELIN

Date de session

Du 10/09/2025 au 18/06/2027

**FORMATION
EN
ALTERNANCE**



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité

% Chiffres clés 2024

83.4 % de réussite 77.2 % de satisfaction 31.4 % d'insertion à 6 mois 60 % de poursuite d'études

71.7 %

d'insertion dans l'emploi visé

Cohorte non significative, taux du Greta (filière professionnelle ou famille de produits)

Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

Organisation

Rythme de la formation : temps plein

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1344 heures

Nombre d'heures en centre : 1344 heures

Effectif mini/maxi : 12 - 18

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentiel

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation. L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Méthodes pédagogiques : Cours théoriques et mise en situation professionnelle.

Matériel et moyens utilisés : Plateaux techniques, salles informatiques

Intervenants : formateurs spécialisés dans le domaine et enseignants Éducation nationale.

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôles en cours de formation et contrôles continus.

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

Métiers visés

d1403 : relation commerciale auprès de particuliers

d1408 : téléconseil et télévente

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général, technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
					Formation certifiante Oui	

Contact Formation

GRETA CFA Lyon Métropole
41 rue Antoine Lumière
69008 LYON
04 78 78 84 84
contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr

Madame CARRIAC Aurélie
0625939625
0625939625
aurelie.carriac@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lyon-metropole>

Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : CAP Seconde générale année scolaire entière

Modalités d'accès : plusieurs modalités possibles

Délais d'accès : Candidatures possibles à partir du mois de janvier et jusqu'au début de formation sous réserve de places disponibles.

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

Financement

Tarif global indicatif : 14784 € TTC

Financements possibles : Prise en charge des frais de formation et de rémunération dans le cadre du contrat d'apprentissage

Modalités de financement : contrat d'apprentissage, le prix de cette formation est déterminé en fonction du parcours de formation

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

Nos labels



BAC PRO Métiers du commerce et de la vente

Option A Animation et gestion de l'espace commercial



Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospectivez des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée polyvalent Arbez
Carme - Lycée des métiers de
la plasturgie et des outillages
1 rue PIERRE ET MARIE CURIE
01100
BELLIGNAT



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité



Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.



Organisation

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a



Modalités pédagogiques

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation. L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôles en cours de formation et examen fin de formation



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : n/a

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien



Financement

Modalités de financement : contrat de professionnalisation, pro-A, projet de transition professionnelle

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Nos labels



Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA de l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente
Option A Animation et gestion de l'espace commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée professionnel Albert Thomas
20 RUE ALBERT THOMAS
42328
ROANNE CEDEX

Date de session
Du 01/09/2025 au 02/07/2027

FORMATION
EN
ALTERNANCE



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité

% Chiffres clés 2024

100 % de réussite 100 % de satisfaction 100 % de poursuite d'études

Absence de certains indicateurs en raison de taux de retours non significatifs

Les points forts de la formation

Les Greta CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants

Organisation

Rythme de la formation : journée, semaine

Durée indicative : 2 ANS (1ère et terminale) - possibilité de parcours en 1 an sur l'année de terminale uniquement

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 5

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : EN ALTERNANCE



Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation.

L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Méthodes pédagogiques : Formation alternant les apports théoriques et pratique professionnelles - Suivi et accompagnement individuel

Matériel et moyens utilisés : Logiciel visé par la formation, Support pédagogique remis au participant

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation (CCF) et Épreuves en fin de formation (Évaluation ponctuelle)

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

Métiers visés

m1605 : assistantat technique et administratif

m1604 : assistantat de direction

m1501 : assistantat en ressources humaines

d1401 : assistantat commercial

Accès

Publics visés : jeune 16-29 ans

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : Accès à l'alternance en classe de première ou de terminale Pour intégrer en 1ère en apprentissage : validation d'un CAP ou 2nde de la spécialité. Pour intégrer un parcours en terminale en apprentissage : validation d'une 1ère dans la spécialité ou d'un BAC.

Modalités d'accès : admission après entretien, admission sur dossier

Pré-inscription auprès du GRETA CFA Loire. Les candidats sont admis sur la base d'un dossier et d'un entretien individuel. Validation du profil de l'entreprise. Inscription validée à la signature du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Délais d'accès : Candidature possible dès le mois mars pour un début de formation en septembre.

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+

Financement

Tarif global indicatif : 15408 € TTC

Modalités de financement : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

Pour les contrats d'apprentissage, le montant indiqué correspond au niveau de prise en charge (NPEC) appliqué par France Compétences. Pour le tarif du Contrat de Professionnalisation, merci de nous contacter

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

Nos labels



Poursuite d'études

BTS support à l'action managériale

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général, technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA Loire
41 bis rue de la Jomayère - CS 70010
42009 SAINT-ETIENNE Cedex 2
04 77 32 48 02
greta-cfa.loire@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-loire>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente

Option A Animation et gestion de l'espace commercial



Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée International
9 Avenue des Sports
01210
FERNEY VOLTAIRE

Date de session
Du 01/09/2024 au 31/07/2026



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité



Chiffres clés 2024

Pas de session sur l'année précédente, aucun chiffre disponible



Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.



Organisation

Rythme de la formation : journée

Durée indicative : 2 an

Durée totale en heures : 13350 heures

Nombre d'heures en centre : 13350 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : N/A



Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation. L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Matériel et moyens utilisés : Salle informatique

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation et examen en fin de formation

Possibilité de valider des blocs de compétences : oui



Métiers visés

d1214 : vente en habillement et accessoires de la personne

d1212 : vente en décoration et équipement du foyer

d1408 : téléconseil et télévente

d1211 : vente en articles de sport et loisirs



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : Avoir l'accord de l'équipe pédagogique (conseil de classe) pour un élève de première BAC Professionnel (formation Initiale sous statut lycéen) qui souhaite faire l'année de terminale sous statut apprentis

Modalités d'accès : admission après entretien

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



Financement

Modalités de financement : contrat d'apprentissage

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Nos labels



Poursuite d'études

BTS Management Commercial Opérationnel (BTS MCO)

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA de l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr

Madame LAKHAL Rafika
Coordonnatrice
rafika.lakhal@ac-lyon.fr



BAC PRO Métiers du commerce et de la vente
Option A Animation et gestion de l'espace commercial



Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée International
9 Avenue des Sports
01210
FERNEY VOLTAIRE

Date de session
Du 01/09/2024 au 31/07/2026



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité

Chiffres clés 2024

Pas de session sur l'année précédente, aucun chiffre disponible

Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

Organisation

Rythme de la formation : journée

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a

Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation. L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôles en cours de formation et examen fin de formation

Possibilité de valider des blocs de compétences : oui

Métiers visés

d1403 : relation commerciale auprès de particuliers

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
					Formation certifiante Oui	

Contact Formation

GRETA CFA de l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr

Madame LAKHAL Rafika
Coordonnatrice
rafika.lakhal@ac-lyon.fr

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente
Option A Animation et gestion de l'espace commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation

Lycée polyvalent Claude Bernard - Lycée des métiers de la vente, des services et du commerce
234 rue PHILIPPE HERON
69665
VILLEFRANCHE SUR SAONE
CEDEX

Date de session

Du 01/09/2026 au 30/06/2028

**FORMATION
EN
ALTERNANCE**



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité

% Chiffres clés 2024

100 % de réussite 89 % de satisfaction 33 % d'insertion à 6 mois 33 % de poursuite d'études

Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Nombre d'heures en entreprise : 35 heures par semaine heures

Effectif mini/maxi : 8 - 12

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentiel

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : Alternance entre entreprise et centre de formation

Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation. L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Méthodes pédagogiques : Formation en alternance - Parcours personnalisé - Cours collectifs

Matériel et moyens utilisés : Salle équipée d'ordinateurs, d'imprimantes et d'une connexion WIFI.

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Epreuves en cours et en fin de formation Passage du BAC PRO MCV Option A, conformément au référentiel de certification

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

Métiers visés

d1214 : vente en habillement et accessoires de la personne

d1106 : vente en alimentation

d1209 : vente de végétaux

d1107 : vente en gros de produits frais

d1211 : vente en articles de sport et loisirs

d1503 : management/gestion de rayon produits non alimentaires

Accès

Publics visés : jeune 16-29 ans

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : Etre titulaire d'un CAP ou Avoir validé son année de Seconde générale

Modalités d'accès : admission après entretien , admission sur dossier

Délais d'accès : 6 mois

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap :

Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Le GRETA CFA Rhône est engagé dans la démarche H+ : Les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

Financement

Prix horaire indicatif : 10 €/h TTC

Tarif global indicatif : 13 500€ € TTC

Financements possibles : OPCO

Modalités de financement : contrat d'apprentissage

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

Financeurs



Nos labels



Poursuite d'études

BTS Management Commercial Opérationnel

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
---	---	---------------------------	--	----------------------------------	------------------------------	---------------------------

Contact Formation

GRETA CFA Rhône
507 Avenue du Beaujolais
69651 VILLEFRANCHE SUR SAONE 69651
04 74 02 30 16
greta.rhone@ac-lyon.fr

Madame COTTINET Irène
Conseiller(ère) en formation continue
irene.cottinet@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-rhone>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente

Option A Animation et gestion de l'espace commercial



Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée René Cassin – Cité Scolaire de Tarare
75 route de Saint-Clément
69170 Tarare

Date de session
Du 01/09/2026 au 30/06/2028

**FORMATION
EN
ALTERNANCE**



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité

Chiffres clés 2024

100 %
de satisfaction

Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 1 ans

Durée totale en heures : 675 heures

Nombre d'heures en centre : 675 heures

Nombre d'heures en entreprise : 35 heures par semaine heures

Effectif mini/maxi : 1 - 5

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentiel

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : Alternance entre entreprise et centre de formation



Modalités pédagogiques

Parcours de formation : mixte

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation. L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Méthodes pédagogiques : Formation en alternance - Parcours personnalisé - Cours collectifs

Matériel et moyens utilisés : Salle équipée d'ordinateurs, d'imprimantes et d'une connexion WIFI.

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Epreuves en cours et en fin de formation Passage du BAC PRO MCV Option A, conformément au référentiel de certification

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

Métiers visés

d1214 : vente en habillement et accessoires de la personne

d1106 : vente en alimentation

d1209 : vente de végétaux

d1107 : vente en gros de produits frais

d1211 : vente en articles de sport et loisirs

d1503 : management/gestion de rayon produits non alimentaires

Accès

Publics visés : jeune 16-29 ans

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : Intégration d'adultes possible, en 1 an

Modalités d'accès : admission après entretien , admission sur dossier

Délais d'accès : 6 mois

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap :

Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Le GRETA CFA Rhône est engagé dans la démarche H+ : Les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



Financement

Prix horaire indicatif : 10 €/h TTC

Tarif global indicatif : 13 500€ € TTC

Financements possibles : OPCO

Modalités de financement : contrat d'apprentissage

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Financeurs



Nos labels



Poursuite d'études

BTS Management Commercial Opérationnel

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
---	--	---------------------------	--	----------------------------------	------------------------------	---------------------------

Contact Formation

GRETA CFA Rhône
507 Avenue du Beaujolais
69651 VILLEFRANCHE SUR SAONE 69651
04 74 02 30 16
greta.rhone@ac-lyon.fr

Madame Magalie COMMANDEUR
Conseiller en Formation Continue
0474023016
magalie.commandeur@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-rhone>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente

Option A Animation et gestion de l'espace commercial



Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospectivez des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Le conseil et les techniques de vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle
- Le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial
- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- LV1 et LV2
- Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Art appliqués et cultures artistiques
- Education Physique et Sportive
- Épreuves facultatives : Sport, Langues, Mobilité

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée professionnel Benoît Charvet - Lycée des métiers du tertiaire - Lycée des métiers des soins à la personne
19 bis rue DE LAHARPE
42001
ST ETIENNE CEDEX 1

Date de session
Du 01/09/2025 au 02/07/2027

**FORMATION
EN
ALTERNANCE**

% Chiffres clés 2024

100 % de réussite 100 % de satisfaction 100 % de poursuite d'études

Absence de certains indicateurs en raison de taux de retours non significatifs

Les points forts de la formation

Les Greta CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants

Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 2 ANS (1ère et terminale) - possibilité de parcours en 1 an sur l'année de terminale uniquement

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 5

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : EN ALTERNANCE



Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation.

L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves. A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Méthodes pédagogiques : Formation alternant les apports théoriques et pratique professionnelles - Suivi et accompagnement individuel

Matériel et moyens utilisés : Logiciel visé par la formation ,Support pédagogique remis au participant

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation (CCF) et Épreuves en fin de formation (Évaluation ponctuelle)

Possibilité de valider des blocs de compétences : non



Métiers visés

m1605 : assistantat technique et administratif

m1604 : assistantat de direction

m1501 : assistantat en ressources humaines

d1401 : assistantat commercial

Accès

Publics visés : jeune 16-29 ans

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : Accès à l'alternance en classe de première ou de terminale Pour intégrer en 1ère en apprentissage : validation d'un CAP ou 2nde de la spécialité. Pour intégrer un parcours en terminale en apprentissage : validation d'une 1ère dans la spécialité ou d'un BAC.

Modalités d'accès : admission après entretien , admission sur dossier

Pré-inscription auprès du GRETA CFA Loire. Les candidats sont admis sur la base d'un dossier et d'un entretien individuel. Validation du profil de l'entreprise Inscription validée à la signature du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Délais d'accès : Candidature possible dès le mois mars pour un début de formation en septembre.

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+



Financement

Tarif global indicatif : 15408 € TTC

Modalités de financement : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

Pour les contrats d'apprentissage, le montant indiqué correspond au niveau de prise en charge (NPEC) appliqué par France Compétences.

Pour le tarif du Contrat de Professionnalisation, merci de nous contacter

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Nos labels



Poursuite d'études

BTS support à l'action managériale

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 27/12/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA Loire
41 bis rue de la Jomayère - CS 70010
42009 SAINT-ETIENNE Cedex 2
04 77 32 48 02
greta-cfa.loire@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-loire>