

# BTS Commerce international



## Objectifs

- Développer la relation commerciale dans un environnement interculturel
- Mettre en œuvre des opérations internationales
- Participer au développement commercial international



## Contenu de la formation

- Exploitation des données clients/fournisseurs
- Gestion de la relation commerciale internationale
- Échanges en français et en anglais dans des contextes interculturels
- Coordination des services
- Animation d'un réseau professionnel
- Organisation, contrôle et suivi de la réalisation d'un contrat international
- Évaluation des conséquences des choix opérés
- Mesure des risques, gestion de leur couverture, gestion des sinistres et litiges
- Contrôle et suivi des processus et de la chaîne documentaire
- Évaluation des prestations de service et des offres fournisseurs
- Proposition de pistes d'amélioration de la gestion des opérations
- Conception et analyse des tableaux de bord de suivi de la gestion des opérations
- Veille sur l'environnement global de l'entreprise
- Analyse et synthèse des informations sur un marché cible
- Recensement et identification des modalités de déploiement sur un marché cible
- Mise en œuvre des démarches d'adaptation liées au développement international de l'entreprise
- Prospection commerciale

### Type d'action

Alternance

### Lieu de formation

Lycée général et  
technologique La Martinière  
Duchère  
300 avenue ANDREI  
SAKHAROV  
69009  
LYON

### Date de session

Du 01/09/2026 au 30/06/2028

**FORMATION  
EN  
ALTERNANCE**

## Chiffres clés 2025

90.3 %  
de réussite

37 %  
d'insertion dans  
l'emploi

87 %  
d'insertion dans l'emploi visé  
par la certification

73 %  
de satisfaction

26 %  
de poursuite d'études



### Les points forts de la formation

Complémentarité avec la voie scolaire



### Organisation

**Rythme de la formation :** temps plein

**Durée indicative :** 2 ans

**Durée totale en heures :** 1350 heures

**Nombre d'heures en centre :** 1350 heures

**Nombre d'heures en entreprise :** heures

**Effectif mini/maxi :** 12 - 16

**Modalités d'enseignement :** formation entièrement présentielle

**Modalités d'entrée et de sortie :** entrées/sorties à dates fixes



### Modalités pédagogiques

**Équivalence et passerelles:** Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation.

L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves.

A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

**Méthodes pédagogiques :** Cours théoriques et mise en situation professionnelle.

**Matériel et moyens utilisés :** Plateaux techniques, salles informatiques  
Intervenants : formateurs spécialisés dans le domaine et enseignants Éducation nationale.

**Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation :** Contrôle en cours de formation, évaluations tout au long de la formation

**Possibilité de valider des blocs de compétences :** non



### Métiers visés

d1402 : relation commerciale grands comptes et entreprises



### Accès

**Publics visés :** tout public , Personne en situation de handicap

**Niveau d'entrée :** niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)

**Prérequis :** Être titulaire d'un niveau 4

**Modalités d'accès :** admission après entretien , admission sur dossier

**Délais d'accès :** Alternance via Parcoursup : candidature sur Parcoursup, formulation des vœux en janvier pour une rentrée en formation en septembre.

**Eligible au CPF :** Non

**Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap :** Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



### Financement

**Tarif global indicatif :** 15120 € TTC

**Financements possibles :** Prise en charge des frais de formation et de rémunération dans le cadre du contrat d'apprentissage

**Modalités de financement :** contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

Prise en charge des frais de formation et de rémunération dans le cadre du contrat du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



### Nos Labels et Partenaires



### Poursuite de parcours

Licence Pro Commerce Vente Marketing, licence Commerce International

<b>Niveau de sortie</b> niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	<b>Code RNCP/RS</b> RNCP35800	<b>Nom du certificateur</b> Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche	<b>Date certification</b> 22/07/2021	<b>Accessible par la VAE</b> Oui	<b>Mise à jour</b> 20/06/2026
				<b>Formation certifiante</b> Oui	



### Contact Formation

GRETA CFA Lyon Métropole  
41 rue Antoine Lumière  
69008 LYON  
04 78 78 84 84  
contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr

Madame CARRIAC Aurélie  
0625939625



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lyon-metropole>