RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté
Égalité
Fraternité

greta CFA
LYON MÉTROPOLE
RÉGION ACADÉMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

BTS Commerce international



Objectifs

- Développer la relation commerciale dans un environnement interculturel
- Mettre en œuvre des opérations internationales
- Participer au développement commercial international

Contenu de la formation

- Exploitation des données clients/fournisseurs
- Gestion de la relation commerciale internationale
- Échanges en français et en anglais dans des contextes interculturels
- Coordination des services
- Animation d'un réseau professionnel
- Organisation, contrôle et suivi de la réalisation d'un contrat international
- Évaluation des conséquences des choix opérés
- Mesure des risques, gestion de leur couverture, gestion des sinistres et litiges
- Contrôle et suivi des processus et de la chaîne documentaire
- Évaluation des prestations de service et des offres fournisseurs
- Proposition de pistes d'amélioration de la gestion des opérations
- Conception et analyse des tableaux de bord de suivi de la gestion des opérations
- Veille sur l'environnement global de l'entreprise
- Analyse et synthèse des informations sur un marché cible
- Recensement et identification des modalités de déploiement sur un marché cible
- Mise en œuvre des démarches d'adaptation liées au développement international de l'entreprise
- Prospection commerciale

Lien vers les Blocs de compétences (fiche RNCP)

Type d'action
Alternance

Lieu de formation
Lycée général et technologique La Martinière Duchère
300 avenue ANDREI SAKHAROV
69009
LYON

Date de session
Du 01/09/2026 au 30/06/2028

FORMATION EN ALTERNANCE

Chiffres clés 2025

90.3 % de réussite

37 % d'insertion dans l'emploi

87 % d'insertion dans l'emploi visé par la certification

73 % de satisfaction

26 % de poursuite d'études

Les points forts de la formation

Complémentarité avec la voie scolaire

Organisation

Rythme de la formation : temps plein

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Nombre d'heures en entreprise : heures

Effectif mini/maxi : 12 - 16

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Modalités pédagogiques

Équivalence et passerelles: Une passerelle permet d'accéder à une autre certification ou formation en valorisant les compétences déjà acquises. Elle peut dispenser d'une partie de la formation.
L'équivalence reconnaît que deux certifications ou blocs de compétences couvrent les mêmes compétences et ont la même valeur. Elle peut entraîner une dispense d'épreuves.
A étudier au cas par cas en fonction du parcours du candidat.

Méthodes pédagogiques : Cours théoriques et mise en situation professionnelle.

Matériel et moyens utilisés : Plateaux techniques, salles informatiques
Intervenants : formateurs spécialisés dans le domaine et enseignants Éducation nationale.

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation, évaluations tout au long de la formation

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

Métiers visés

d1402 : relation commerciale grands comptes et entreprises

Accès

Publics visés : Personne en situation de handicap , tout public

Niveau d'entrée : niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)

Prérequis : Être titulaire d'un niveau 4

Modalités d'accès : admission après entretien , admission sur dossier

Délais d'accès : Alternance via Parcoursup : candidature sur Parcoursup, formulation des vœux en janvier pour une rentrée en formation en septembre.

Eligible au CPF : Non

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

Financement

Tarif global indicatif : 15120 € TTC

Modalités de financement : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

Prise en charge des frais de formation et de rémunération dans le cadre du contrat du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Nos Conditions Générales de Vente

Nos Labels et Partenaires

Poursuite de parcours

Licence Pro Commerce Vente Marketing, licence Commerce International

Niveau de sortie	Code RNCP/RS	Nom du certificateur	Date certification	Accessible par la VAE	Mise à jour
niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	RNCP41759	Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche	17/12/2025	Oui	02/11/2026
				Formation certifiante : Oui	

Contact Formation

GRETA CFA Lyon Métropole
41 rue Antoine Lumière
69008 LYON
04 78 78 84 84
contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr

Madame CARRIAC Aurélie
0625939625

https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lyon-metropole